

Inversión extranjera directa percibida en Colombia durante el periodo 1994–2018

Foreign direct investment perceived in Colombia during the period 1994 – 2018

Ludilma Duarte Arcón¹

Bibi Duarte Santos²

Ana María Cazallo Antúñez³

Camilo Barragán Morales⁴

 Enohemit Olivero Vega⁵

UNIVERSIDAD SIMÓN BOLIVAR, BARRANQUILLA, COLOMBIA

RESUMEN

En este trabajo de investigación se expone un análisis comparativo de la inversión extranjera directa percibida por Colombia como miembro de la Alianza del Pacífico, y su influencia sobre el producto interno bruto (PIB) y la generación de empleo, durante el periodo 1994 – 2018. La importancia radica en conocer los movimientos que han presentado las variables, cómo han contribuido al crecimiento y desarrollo económico del país y cuál ha sido el impacto presente en ellos. La metodología utilizada se enmarca en un enfoque cuantitativo, de tipo descriptivo y analítico. Los resultados más relevantes son: la IED recibida presenta un mayor aporte en el desarrollo de países como Colombia, el cual es dependiente de esta variable para disminuir tasas de desempleo.

Palabras clave: Alianza del Pacífico, Crecimiento económico, Inversión Extranjera Directa, Generación de empleo, Producto Interno Bruto

ABSTRACT

This research paper presents a comparative analysis of foreign direct investment perceived by Colombia as a member of the Pacific Alliance, and its influence on gross domestic product (GDP) and employment generation during the period 1994 - 2018. The importance lies in knowing the movements presented by the variables, how they have contributed to the growth and economic development of the country and what has been the impact present in them. The methodology used is framed within a quantitative, descriptive and analytical approach. The most relevant results are: the FDI received presents a greater contribution to the development of countries such as Colombia, which depends on this variable to reduce unemployment rates

Key-words: Pacific Alliance, Economic Growth, Foreign Direct Investment, Employment Generation, Gross Domestic Product

¹ Semillero de Investigación, Profesional en formación de doble titulación, Universidad Sénart Fontaine Bleau - Programa Comercio y Negocios Internacionales.

² Semillero de Investigación, Profesional en formación de doble titulación, Universidad Sénart Fontaine Bleau - Programa Comercio y Negocios Internacionales.

³ PhD. En Economía; CEO Cazallo Tours, Profesora Investigadora. ana.cazallo@unisimonbolivar.edu.co

⁴ Administrador de Empresas, Especialista en Gerencia, Investigador en formación.

⁵ Magíster en Administración de Empresas e Innovación, profesora investigadora Facultad de Administración y Negocios. eolivero@unisimonbolivar.edu.co

1. INTRODUCCIÓN

En la década de los 90s, Colombia pasó por una etapa de apertura económica pasando de poseer una economía proteccionista a tener una economía abierta, de cara al mundo mediante una constante evolución de los procesos de apertura económica. Según Tavares (2000) expresa, el periodo de los 80 y 90 no solo representaron el comienzo del crecimiento económico, sino también fue producto de una apertura económica mundial que dio hincapié a la globalización.

En este sentido, se observa que a partir de entonces se evidenció el incremento en el número de acuerdos comerciales, económicos y políticos entre Colombia y otras naciones, lo cual ha permitido el crecimiento de la economía, otro aspecto a resaltar de la apertura económica es la recepción de IED, la cual es considerada como una forma de atraer inversiones o como una vía de financiación que contribuye directamente a la creación de empleo o al crecimiento y desarrollo económico.

Para muchos países en desarrollo la IED se ha convertido en una importante, si no es que, en la más importante fuente de financiamiento externa (UNCTAD, 2006), es por ello que los países buscan la manera de atraer inversión extranjera, de tal manera que les garantice a sus ciudadanos un aumento en su calidad de vida. Por ello, las economías sacan lo mejor de sí para mostrar al mundo y demostrar cuan competitivas y eficientes es. La Inversión Extranjera Directa (IED) recibida, siendo un capital invertido por extranjeros al país, permite crecimiento dentro de las economías y está aún más conectada con una variable importante para el logro de lo anterior, la generación de empleo.

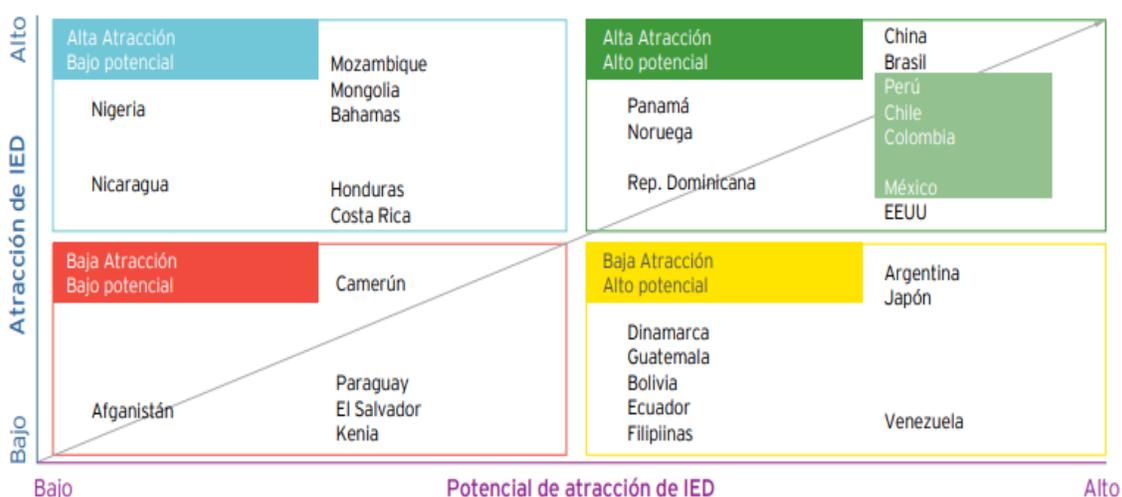
Por otro lado, también se puede observar cómo el PIB puede influir en los niveles de desempleo, si bien sabemos el PIB es aquel que mide la capacidad productiva de un país y que esta se puede ver como la capacidad de generar empleos es por eso que se puede decir que según la revista Encolombia (s.f) las expresiones “crecimiento económico” o “teoría del crecimiento económico” suelen referirse al crecimiento de potencial productivo, esto es: la producción en “pleno empleo”, más que al crecimiento de la demanda agregada, es decir, puede repercutir a largo o corto plazo en una economía.

A su vez, Simon Kutznets, creador del indicador PIB, expresó en un informe para el Congreso de los Estados Unidos que el PIB “mide el valor de los bienes finales producidos en un país” Kutznets (1995, citado por Cobb, Halstead & Rowe); pero a su vez expresó que este no tenía en cuenta todas las variables necesarias para definir la calidad del crecimiento, “las diferencias deben tenerse en cuenta entre la cantidad y la calidad del crecimiento, entre sus costes y su rentabilidad, y entre el corto y el largo plazo” Kutznets

(1995, citado por Cobb, Halstead & Rowe). De lo anterior se debe resaltar que el PIB contribuye enormemente en saber qué tanto está creciendo una economía y qué tan rentable esta pueda ser.

La ilustración 1 vislumbra el potencial de atracción de la IED en países como Colombia, y se hace necesario mencionar que las empresas extranjeras que integran al país, llegan con el objetivo de quedarse y montar su negocio, para lo cual necesitan capital humano que les conlleve al éxito dentro del mercado. Esto, además de generar empleos, incentiva a los habitantes de los países a recibir educación de calidad y dedicarse a aumentar sus habilidades para así cumplir con las expectativas de los empresarios.

Ilustración 1. Matriz de atracción de Inversión Extranjera Directa.



Fuente: Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), (2016)

Actualmente, según el Ministerio de Comercio (2018), Colombia es uno de los países más atractivos de Latinoamérica para la IED. Es por lo que se analizarán tres variables, la generación de empleo y el crecimiento económico (PIB) como variables dependientes y la IED recibida como variable independiente durante el periodo de 1994 a 2018,

La IED impacta en el aumento del nivel de empleo y la producción que aporta positivamente al PIB, igualmente, en el aumento de la productividad y la transferencia de conocimientos en la economía receptora y contribuye en su desarrollo, en este sentido, existe una mejor asignación de los recursos debido al manejo de capital por parte de los inversionistas; por supuesto, se considera el posible aumento de ofertas de empleo y disminución de la pobreza (Jiménez & Rendón. 2012). Sin embargo, se tiene que existen otras variables que impiden que lo anterior se realice. Están, por ejemplo, la baja educación (formación académica profesional) del capital humano y las restricciones de la intervención estatal.



Según la UNCTAD (1999) los resultados cuantitativos de la inversión en el empleo global son modestos y tiene más impacto en las economías en desarrollo que en las desarrolladas, en especial en el sector manufacturero. De igual forma existen algunos trabajos de investigación que concluyen que la IED no genera empleo (Ernest, 2005; Karlsson, 2009; Mehra, 2013. Citado por la UNCTAD, 1999). Cubillos y Navas (2000), proponen desde la teoría de Solow (1956; 6) que “El capital humano, representa un factor esencial en la atracción de inversión extranjera y en la determinación de la capacidad de absorción de ésta por parte del país receptor”. Es decir, que la obtención de este beneficio que brinda la Inversión Extranjera Directa es dependiente de las condiciones económicas del país y el nivel de preparación que este posea en su capital humano.

De igual forma, según la CEPAL (s.f.), las empresas transnacionales son de gran importancia en las exportaciones y en la producción de bienes, no obstante, no generan gran impacto en la generación de empleo y en la creación de nuevos sectores o, por lo menos no hay indicios que evidencien lo contrario. En este sentido, habría que focalizar especial atención a proyectos de Inversión Extranjera Directa recibida que se adecuen a las agendas de desarrollo de cada país y contribuyan a la creación de nuevos sectores y a mejorar la productividad y desempeño de los sectores que ya existen.

Por ello, resulta pertinente resaltar la importancia sobre la relación existente entre las variables y qué factores externos puedan afectar a la generación de empleo, ya que al recibir esto no solo se genera empleo y mayor crecimiento al país, sino que se ve afectada la mano de obra colombiana por mano de obra extranjera, se evidencia a su vez el trabajo informal como forma de subsistir a la situación y demás variables que se esperan analizar. La investigación de Coleman (2012), titulada “Tendencias e impactos de Inversión Extranjera Directa en Colombia”, representa un punto de partida interesante, centrado en investigar sobre la IED en Colombia y en las características, orígenes, distribución y desarrollo de empresas locales.

2. FUNDAMENTO TEÓRICO

2.1 Inversión Extranjera Directa (IED)

El desarrollo económico de Colombia en el siglo XX estuvo ligado al comportamiento del comercio exterior, donde las fluctuaciones en el tipo de cambio y el comportamiento de los volúmenes de exportación fueron decisivas en los ciclos de actividad y en la estructura productiva del país. Es a partir de la última década del siglo pasado cuando Colombia apuesta por un modelo de apertura económica basado en la caída de los costos del transporte y las comunicaciones, y la reducción de la protección arancelaria y no



arancelaria (Villar & Esguerra, 2005, citados por Cazallo, Meñaca, Lechuga, Medina, Uribe y Barragán; 2019a).

Según (OECD, 2002), la IED es promotora de crecimiento en las economías, pero esta no se refleja automáticamente en los diferentes países y sectores, sino que necesita de una estructura política adecuada que deben proporcionarle los países receptores para que esta pueda generar desarrollo no sólo en las economías periféricas, sino que también llegue a la mayor cantidad de países donde pueda generar grandes beneficios.

Asimismo, la OCDE (2011) afirma que la IED es trascendental para la integración económica internacional, por lo que para los países que cuentan con un marco político adecuado, la IED puede ser una herramienta que les permita ofrecer estabilidad financiera, promover el desarrollo económico y, por lo tanto, mejorar el bienestar de las empresas, siendo considerada uno de los principales impulsos del proceso de globalización.

De acuerdo a lo expuesto por, Lluch, E & Alamá, L (2010) la IED cuenta con dos características primordiales: la primera es que son las empresas quienes realizan la IED y por supuesto van con el objetivo de lucrarse, allí se explica que a pesar de que el país receptor puede generar grandes beneficios sobre esa inversión, la intención primordial de la empresa es remunerarse más no prestar especial atención a los posibles efectos beneficiosos que genere sobre el desarrollo de ese país.

La segunda, la inversión se hace con la idea de desarrollar una actividad económica, en la que el inversor se involucra directamente cuidando que esa inversión realizada le genere ganancias constantes. Por ello, el país receptor recibe muchos otros beneficios como: tecnología nueva, nuevos puestos de trabajo, diferentes modelos de gestión, nuevas actividades económicas, etc., que repercuten positivamente en el crecimiento económico de dicho país.

Ronderos-Torres (2010) afirma que dentro del proceso de apertura económica, la IED se ha convertido en un instrumento para los países en desarrollo, lo que les permite mejorar su desempeño económico y social, ya que estas inversiones afectan directamente el crecimiento y la competitividad. La inversión extranjera directa (IED) en Colombia es un factor clave en el desarrollo económico del país latinoamericano, ya que se considera una fuente de financiamiento externo que tiene grandes efectos en la balanza de pagos, el crecimiento económico a largo plazo y la productividad del país (Cazallo y Salazar, 2018).

Junto a lo anterior, Ramírez (2010) confirma la necesidad de contar con un marco que no cuente con ese tipo de inversión extranjera, directa y de cartera, la primera es la que tiene mayor peso en Colombia y que

Liderazgo Estratégico | Vol. 9 | Núm. 1 | Enero-Diciembre de 2019 | Universidad Simón Bolívar | 209-222
<http://revistas.unisimon.edu.co/index.php/liderazgo>



a partir de 2004, las cifras han ido en aumento gracias al aumento de la confianza de los países extranjeros en el país latinoamericano y a los avances provocados en materia de seguridad. Completar lo anterior y, como en la mayoría de los países en desarrollo, contar con una política comercial orientada a la inclusión en los mercados globales y la generación de incentivos propensos a la atracción de capital extranjero, genera variables como la IED. Asumir un papel importante en el crecimiento y desarrollo económico del país (Reina, Ospina, Macías y Cortés, 2016).

“La inversión extranjera se traduce para un país en más oportunidades de empleo, de transferencia de tecnología y de conocimiento, todo lo cual suma al crecimiento del apartado productivo de la economía.” (Lacouture, C., Ministra de Comercio, Industria y Turismo, 2017). La producción y el empleo son dos factores que dependen de la cantidad de inversión recibida en una economía. Y aunque no es la única causa de ello, si influye en mayor medida y provoca que estos dos factores estén sujetos a cambios constantes. Es por ello que la teoría general del empleo, más allá de ver las problemáticas, busca generar soluciones que se adecuen a las circunstancias. (Keynes, J. 1936, p. 11).

Para el caso específico de Colombia, el proceso de apertura económica colombiano ha favorecido el desarrollo del crecimiento económico del país y ha contribuido a la modernización de la economía promoviendo la inversión y el comercio nacional e internacional (Rodríguez, Meñaca, Cazallo, Lechuga, Bascón y Meñaca, 2018). Todo ello ha sido posible gracias a la puesta en marcha de una serie de reformas encaminadas a lograr una mayor estabilidad macroeconómica y a la optimización del clima empresarial en general. Adicionalmente, a nivel internacional, la implementación de una política abierta de comercio e inversión ha sido trascendental, resultando en la firma de Tratados de Libre Comercio y tratados bilaterales de inversión (OCDE, 2014).

2.2 Producto Interno Bruto (PIB)

Para Elizalde (2012) el PIB es una variable de flujo, dado que representa la cantidad producida en un período. Las variables de flujo tienen sentido en la medida en que se refieran a un lapso: exportaciones mensuales, anuales, etcétera. Hay tres formas de medir el PIB: (i) por el lado del gasto, que se refiere al gasto en bienes y servicios de los diferentes agentes económicos: empresas, hogares, gobierno y extranjeros; (ii) directamente como el producto total, es decir, el valor de la producción final de la economía, y (iii) por último, por el lado de los ingresos.

3. MATERIALES Y MÉTODOS

3.1 Enfoque de la investigación

La presente investigación es de tipo cuantitativa, pues según Hernández, Fernández y Baptista (2014., p.4), “El enfoque cuantitativo utiliza la recolección de datos para probar hipótesis con base en la medición numérica y el análisis estadístico, con el fin de establecer pautas de comportamiento y probar teorías”. De igual forma, los mismos autores, en el mismo año, señalan que “parte de una idea que va acotándose y, una vez delimitada, se derivan objetos y preguntas de investigación, se revisa la literatura y se construye un marco o una perspectiva teórica.” Así mismo, Cazallo (2019b) y García, Cazallo, Barragán, Mercado, Olarte y Meza (2019) destacan las bondades del abordaje cuantitativo, por tanto, permite tener un conocimiento profundo de una situación.

3.2 Diseño

El presente artículo se fundamenta en el alcance descriptivo. Es descriptiva puesto que intenta describir la variable independiente, IED y relatar la influencia que tiene esta sobre otras variables como el desempleo y el producto interno bruto. Hernández, Fernández y Baptista (s.f., p. 92) la puntualizan como: “con los estudios descriptivos se busca especificar las propiedades, las características y los perfiles de personas, grupos comunidades, procesos, objetos o cualquier otro fenómeno que se someta a un análisis.”

3.3 Método

El método planteado en esta investigación es el inductivo y deductivo. Según Sánchez, J. C. (2012) “utiliza con los hechos particulares, siendo deductivo en un sentido, de lo general a lo particular, e inductivo en sentido contrario, de lo particular a lo general”. Es decir, se utilizará para analizar las variables de estudio que por medio de las cuales permita obtener respuestas generales que sirvan de base para dar conocer de una forma más clara la influencia que hay entre las variables. Además, se utilizará el método analítico que servirá para estudiar el comportamiento de las variables en el periodo de estudio estipulado.

4. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

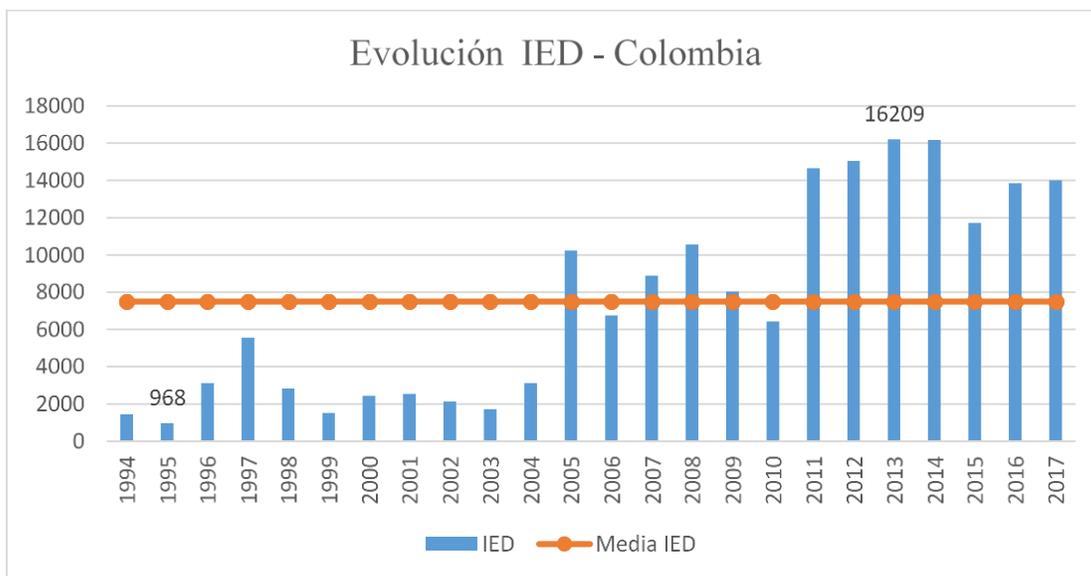
4.1. Inversión Extranjera Recibida en Colombia Periodo 1994–2018

En la gráfica 1 se puede evidenciar como durante el periodo estudiado la IED recibida muestra un comportamiento ascendente en los últimos años, esto se debe a la apertura económica que se presentó

para la década de los 90, como se puede observar en los años 1996 y 1997 que se puede considerar como los picos más altos de este primer paso en la economía Colombiana. Sin embargo, para el año 1998 la IED presenta una caída pero su descenso más representativo debido a la sector petrolero fue en 1999 que según el Banco Mundial (2000) fue del 46,5% y desde ese momento se mantuvo en una constante volatilidad hasta el año 2005 donde la IED vuelve a tomar fuerzas con un aumento de 23,3% superando la media estadística la cual se encuentra en 7496.75 US, dicho aumento se le atribuye al sector manufacturero.

Seguido a esto, la economía Colombiana se vuelve a la atracción de inversión extranjera y según Procolombia (2015) ya no solo el sector manufacturero y petrolero eran los protagonistas; hecho que se ve reflejado en los últimos años donde la IED recibida supera la media y se puede observar el valor máximo el cual es 16209 USD. Aunque se han presentado bajas en el año 2015 según Procolombia (2015) de 25.8%, la IED recibida se ha mantenido al alza. En otras palabras, se puede decir que Colombia presenta tres momentos en la recepción de la IED recibida

Gráfica 1. Evolución Inversión Extranjera Directa Recibida - Colombia



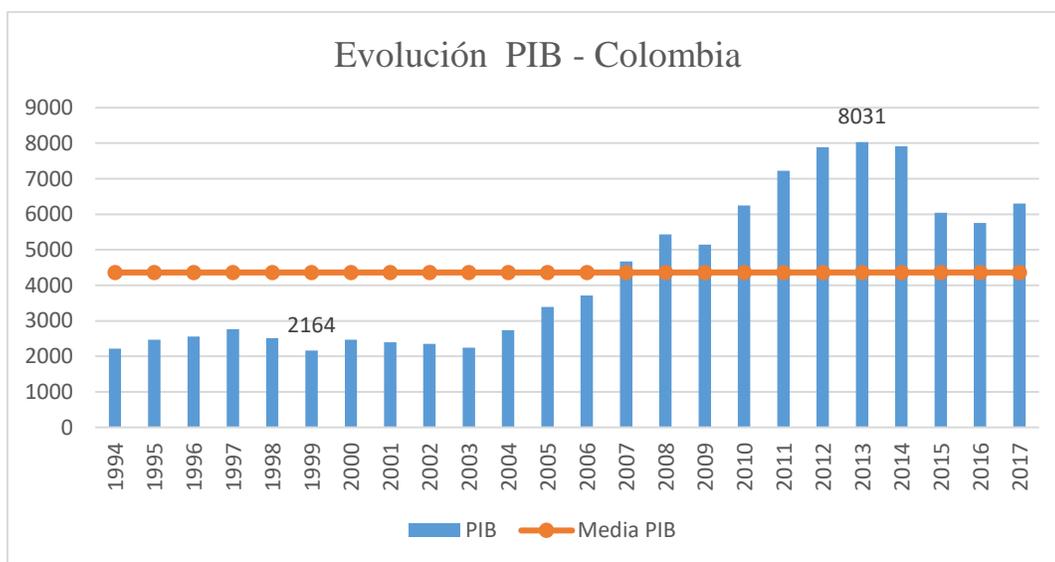
Fuente: Elaboración Propia

4.2 Producto Interno Bruto

En la gráfica 2, se pueden observar dos cambios en el comportamiento del crecimiento de la economía colombiana, partiendo desde su crecimiento más bajo que fue en el año 1999 donde registró un PIB de 4.3% según el banco de la república y esto es debido a la incertidumbre que se presentaba en el momento por la elección de candidatos a la presidencia, posterior a este año vemos como el PIB de la región aumentó

y se mantuvo constante hasta el año 2005, ya que en este año según el DANE (2006) la economía colombiana comienza a consolidarse y a pasar por un buen momento en materia de valuación monetaria, se redujo la inflación y además en ese año se presentó un superávit en la balanza comercial y así continuó hasta el 2009 donde decrece según cifras del DANE (2009) un 0,4% por una crisis global financiera que ocurría en el momento y por la desaceleración de la demanda interna; es por ello, que se permite observar una reactivación económica durante el año 2010 y con un avance en la economía por sectores que se vio el crecimiento en el transcurso de los años, tanto así que en el 2013 se registró el dato más alto por encima de la media.

Gráfica 2. Evolución Producto Interno Bruto – Colombia.



Fuente: Elaboración propia

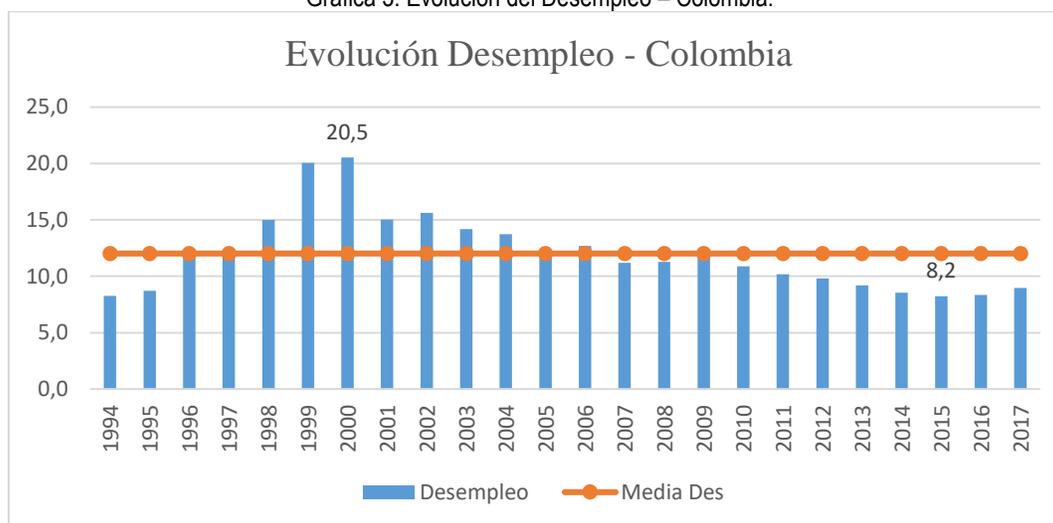
4.3 Desempleo

En la gráfica 3 se observa, según el Banco de la República (s.f) en el año 1994 la mayor contribución a la tasa de desempleo, cuando empezó la aplicación del “nuevo régimen de cotizaciones a la seguridad social impuesto mediante la ley 100 de 1993”. Aunque en los años siguientes se vio como el índice de desempleo aumentaba hasta llegar a su punto más alto que fue en el año 2000 con una cifra de 20,5% que supera la media estadística y según el DANE (2001) esto se dio debido a que las siete principales ciudades del país se encontraban con altas tasas de desempleo.

Para el año 2001 la tasa de desempleo empieza descender y tornarse un poco más positiva ya que pasó de 20,5 % a 15% y a partir de ese año tuvo tendencia a la baja. Según Rey (2015) en un informe de desempleo en Colombia menciona que de “2002 a 2010 la cifra de desempleo se redujo de 3,5 millones a

2,4 millones de personas”. Este indicador sigue descendiendo paulatinamente hasta llegar al punto más bajo en la economía colombiana ubicado en el año 2015 con una cifra de 8.2%, según el DANE (2016) este se ubica como la tasa de desempleo más baja en los últimos 15 años ya que alrededor de 545 mil colombianos encontraron empleo en el mes de diciembre, desde entonces la tasa de desempleo se mantiene evitando subidas extremas.

Gráfica 3. Evolución del Desempleo – Colombia.



Fuente: Elaboración Propia

4.4 Discusión

Una vez mostrada, la incidencia de la IED sobre el PIB y el empleo en Colombia, el cumplimiento de la premisa defendida por la (OECD, 2002) donde la IED incide directamente en el crecimiento económico y el empleo. Lo anterior, concuerda con lo que expresa la OECD (2002) sobre la IED, ya que esta puede generar grandes beneficios a aquellos países que la adoptan y de esta manera poder generar un mayor desarrollo en sus economías.

De igual forma, de acuerdo con Lluch y Alamá (2010), la IED recibida permite a los países obtener tecnología nueva y la creación de nuevos puestos de trabajo, lo cual repercute positivamente en el desarrollo del país generando nuevas oportunidades y contribuyendo en su crecimiento económico.

De acuerdo con la Teoría General (1937) la IED recibida no es la única causa de la generación de empleo ya que aunque esta influya en mayor medida, provoca que dicha variable este en constantes fluctuaciones debido a los factores externos o internos en los que se encuentre el país en dado momento (problemas políticos, najas en la economía); pero si en gran medida esta variable es dependiente de la primera lo adecuado es obtener la mayor IED posible, tal cual como ocurre en los países con economías no tan

desarrolladas o estructuradas como el caso Colombiano, en donde a mayor inversión se genera un aumento en la producción y el empleo.

Sin embargo, a pesar de que existen economías que no dependen directamente de la IED recibida, el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017) resalta que la variable antes mencionada impacta positivamente en los países que la adoptan ya que pueden obtener grandes beneficios, tales como más oportunidades de empleo, mayor transferencia de tecnología y conocimiento, lo cual crea importantes aportes para el desarrollo económico del país.

5. CONCLUSIONES

La IED recibida y el PIB presentan una relación proporcional en Colombia, lo que significa que el aumento de la primera contribuye o mantiene el crecimiento de la segunda. Por el contrario, en cuanto a la IED y el desempleo, la relación resulta siendo negativa, es decir, que a medida que la IED recibida aumenta, el desempleo disminuye y viceversa, por lo que es posible afirmar que la IED recibida influye en gran medida en el aumento o disminución del desempleo.

Con respecto a la evolución de las variables, el PIB muestra un crecimiento constante, pero sin fluctuaciones demasiado perceptibles entre los años 1994 y 2018. Sin embargo, las variables IED recibida y desempleo presentan grandes alteraciones durante el periodo de estudio obteniendo así una alta variabilidad. Es posible observar a través de las gráficas que los países de la AP han tenido fluctuaciones muy marcadas que pueden ser positivas o negativas para el país dependiendo, por supuesto, de las cifras que se obtengan y qué tan ventajoso se muestra para el mismo.

No obstante, las variables con mayor relación son la IED y el desempleo, puesto que muestran movimientos contrarios que pueden ser positivos. Es decir, cuando la IED aumenta, el desempleo disminuye. De igual forma, el PIB en Colombia ha mostrado un crecimiento estable sin periodos muy marcados, pero la IED y el desempleo muestran grandes fluctuaciones.

Hay periodos en los que se han obtenido resultados positivos, con cifras altas, pero, se observan también periodos en los que las cifras han sido muy bajas, por lo tanto, el crecimiento de estas variables no es constante. Según los datos y gráficas es posible observar que existe una relación más estrecha entre las dos variables. Es decir, la IED influye de forma directa sobre el desempleo; se observa que a medida que aumenta la IED, el desempleo disminuye al mismo ritmo y viceversa.

Para finalizar, la IED es de vital importancia dentro de la economía Colombiana, pues contribuye a disminuir las cifras del desempleo. No obstante, esto no se encuentra realmente positivo, pues existe una dependencia del desempleo con la IED, lo que significa que sus cifras estas expuestas a aumentar drásticamente en caso de que ya no exista IED recibida en el país.

6. LISTA DE REFERENCIAS

Cazallo, A.; Barragán, C.; Meñaca, I.; Lechuga, J.; Uribe, C. y Martínez, H. (2019, b). Mercosur y la Alianza del Pacífico. Dos modelos de competitividad – país. Revista Espacios, 40 (18), 26 – 37.

Cazallo, A.; Meñaca, I.; Lechuga, J.; Medina, H.; Uribe, C. y Barragán, C. (2019, a). Modeling foreign investment received in the Colombian oil sector during the period 1996-2016. Revista Espacios, 40 (20), 13– 23.

CEPAL (2017). Perú. Recuperado de: https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/42001/10/EEE2017_Peru_es.pdf

DANE (2006). Producto Interno Bruto. Recuperado de: https://www.dane.gov.co/files/prensa/comunicados/cp_pib_ofert-dem_IVtrim05.pdf

GARCIA, J., CAZALLO, A., BARRAGAN, C. E., MERCADO, M., OLARTE, L., & MEZA, V. (2019). Indicadores de Eficacia y Eficiencia en la gestión de procura de materiales en empresas del sector construcción del Departamento del Atlántico, Colombia. Revista ESPACIOS, 40(22).

Revista en Colombia (s.f). ¿Qué es crecimiento económico? Recuperado de: <https://encolombia.com/economia/macroeconomia/crecimientoeconomico/>

Rodríguez, José. M., Meñaca, I., Cazallo, Ana, M., Lechuga, Jorge. I., Bascón, M., & Meñaca, Sor, A. Hermanamiento entre Barranquilla (Colombia) y Bilbao (España) como instrumento de cooperación internacional descentralizado. Revista Espacios. Vol. 39 (Nº22) Año 2018. Pág. 26. Retrieved from <http://www.revistaespacios.com/a18v39n22/a18v39n22p26.pdf>

Cazallo & Salazar (2018). “Análisis macroeconómico de los países de la Alianza del Pacífico (2011-2015). Colombia, México y Perú”. Revista de ciencias sociales. Vol. XXIV (N.2), pág. 37

Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2018). Perfil Alianza del Pacífico. 2018. Recuperado de: http://www.tlc.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=80739&name=OEE_espa_nol_Perfil_Alianza_del_Pacifico_16-05-2018.pdf&prefijo=file

- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017). Perfil Alianza del Pacífico. 2018. Recuperado de: http://www.tlc.gov.co/loader.php?IServicio=Documentos&IFuncion=verPdf&id=80739&name=OEE_espanol_Perfil_Alianza_del_Pacifico_16-05-2017.pdf&prefijo=file
- Procolombia (2015). Reporte trimestral de inversión extranjera directa en Colombia. Recuperado de: <https://es.slideshare.net/pasante/reporte-de-inversin-extranjera-directa-en-colombia-2015>
- Hernandez, R., Fernandez, C., y Baptista, (2014). Metodología de la investigación. México: McGraw-Hill.
- Coleman, T. (2012). Tendencias e impactos de la inversión extranjera directa en Colombia. Recuperado por: <http://repository.ean.edu.co/bitstream/handle/10882/1903/ColemanTasmaine2012.pdf?sequence=1>
- Elizalde, E. (2012). Macroeconomía. México: Editorial Red Tercer Milenio. Primera Edición.
- Jiménez, D., Rendón, H. (2012). Universidad Nacional de Colombia. Determinantes y efectos de la Inversión Extranjera Directa. Revisión de la literatura. Recuperado de: <https://revistas.unal.edu.co/index.php/ede/article/view/35873/43643>
- Sánchez, J. C. (2012). Los métodos de investigación. Ediciones Díaz de Santos.
- OCDE (2011). OCDE Definición Marco de Inversión Extranjera Directa: 4th Ed., Éditions OCDE. DOI: <http://dx.doi.org/10.1787/9789264094475-es>
- Lluch, E & Alamá, L (2010). Inversión extranjera directa y comercio exterior españoles: sus consecuencias sobre el desarrollo de los países más pobres. Recuperado de: http://dspace.ceu.es/bitstream/10637/7859/1/Inversi%C3%B3n%20Extranjera%20Directa%20y%20Comercio%20Exterior%20espa%C3%B1oles_sus%20consecuencias%20sobre%20el%20desarrollo%20de%20los%20pa%C3%ADses%20m%C3%A1s%20pobres.pdf?fbclid=IwAR0cACZyeJ41GlrkgztJ9jD98BQ6heGs4XFAvlfqLmCWAfO16D5SpY8_Rp8
- Ramírez, C. (2010). La inversión extranjera directa en Colombia. Años 1990-2009. Saber, ciencia y libertad. 5, (2), 173-183. Retrieved from <http://www.sabercienciaylibertad.org/ojs/index.php/scyl/article/view/153/124>
- Ronderos-Torres, C. (2010). Inversión extranjera y competitividad. Gcg Georgetown University - Universia, 4 (2), 72-87. Retrieved from <https://gcg.universia.net/article/download/385/511>



Villar, L. & Esguerra, P. (2005). El comercio exterior colombiano en el siglo XX. Borradores de Economía – Banco de la República de Colombia. 358, 1-53. Retrieved from <http://www.banrep.gov.co/docum/ftp/borra358.pdf>

Cubillos, M & Navas V. (2000). Inversión Extranjera Directa en Colombia: Características y Tendencias. Recuperado de: http://bdigital.unal.edu.co/5616/1/bernandoalbertozapata.20061.pdf?fbclid=IwAR311dpW2IWck-kabGOOHY_XpQwZod8fgqM_v69WdOSpbyFqWAuR1eLqyAw

Cobb, Halstead & Rowe (1995). If the GDP is up, why is America down? Recuperado de: <https://www.theatlantic.com/past/docs/politics/ecbig/gdp.htm>

Keynes, J.M., 1936. The General Theory of Employment, Interest and Money. Nueva York: Harcourt and Brace. Recuperado de: <https://www.marxists.org/reference/subject/economics/keynes/general-theory/>

Solow R., 1956. A contribution to the theory of economic growth. Pág. 6. PDF Recuperado de: <https://colaboracion.dnp.gov.co/CDT/Estudios%20Economicos/Inversi%C3%B3n%20extranjera%20directa%20en%20Colombia%20caracter%20ADsticas%20y%20tendencias.pdf>

United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD), 2006. World Investment Report 2006. FDI from Developing and Transition Economies: Implications for development. Nueva York-Génova: Naciones Unidas.